



FEMALE BUSINESS SEMINARS
FÖRDERUNG BERUFLICHER KOMPETENZ.

Female Business Kundengewinnung

On- und Offline Menschen für die eigene Idee begeistern

Interessante Kunden finden, gezielt ansprechen und zu wertvollen Leads umwandeln

Tages-Workshop mit Marketingexpertin Gabriela Frei Gees, Inhaberin Vox Marketing GmbH



Datum: **01. September 2017**

Zeitraum: 08.30 bis 17.00 Uhr

Ort: Bürogebäude Limmatfeld-Strasse 20, Seminarraum Kreta, 8953 Dietikon (ZH),

Kosten: CHF 580.- inkl. Businesslunch, Pausenverpflegungen und Seminarunterlagen
Vorzugspreis CHF 490.- für Mitglieder der Wirtschaftsfrauen Schweiz, Verband Frauenunternehmen, EWMD, BPW Zürich, Get Diversity, Womenbiz, KMU Swiss, SKO, EXPERTsuisse und Alumni HWZ
Vorzugspreis CHF 520.- für Abonentinnen von LADIES DRIVE, Miss Money Penny, HR Today und Organisator

Seminarbeschreibung:

Wer ernten will, muss sähen. In diesem Seminar lernen Sie einen bunten Strauss an Akquisitionsmöglichkeiten kennen und erfahren, wie Sie sich als Unternehmerin on- und offline profilieren. Bereits im Seminar arbeiten Sie an Ihrem ganz persönlichen Akquiseplan. Das Ziel ist, dass Sie im Anschluss an das Seminar direkt mit der Umsetzung Ihrer Kundengewinnung beginnen und neue Kunden für Ihr Angebot gewinnen können.

Inhalte:

- Was heisst professionell akquirieren und wo liegen die Stolpersteine bei einer nachhaltigen Neukundengewinnung?
- Welche Möglichkeiten zur Kundengewinnung gibt es und welche eignen sich für mein Business?
- Wie die Website zum besten Verkäufer wird.
- Mein persönlicher Kundengewinnungsplan
- Tipps zum Gespräch am Telefon und zu erfolgreichen Direct-Mailing-Kampagnen

Methodik:

Impulsreferate, Einzel- und Gruppenarbeiten, Austausch im Plenum, Tipps aus der Praxis

Nutzen:

- Sie lernen, wie Sie Ihre Akquise langfristig planen und auch umsetzen
- Sie erfahren, welche Akquisestrategien wann Sinn machen.
- Sie wissen, wie Sie im Internet Leads generieren.
- Sie erarbeiten Ihren eigenen Akquiseplan, den Sie direkt nach dem Seminar umsetzen können.
- Sie erhalten den nötigen Motivationsschub, um es endlich anzupacken, denn Akquise kann auch Spass machen.

Workshop-Leitung:

Gabriela Frei Gees – eidg. Dipl. Marketingleiterin



Gabriela Frei Gees ist eidg. dipl. Marketingleiterin, Erwachsenenbildnerin SVEB, Dozentin für Marketing, Kommunikation und Führung. Als Geschäftsführerin der Vox Marketing GmbH agiert sie als Brückenbauerin zwischen Management, Mitarbeitern, Multiplikatoren und Kunden.

Schwerpunkte

- Expertise für Strategisches Marketing, Integrierte Kommunikation und Unternehmenssprache
- Seit über 8 Jahren Inhaberin & Geschäftsführerin der eigenen Marketingagentur, davor zahlreiche Jahre als Marketingleiterin und -managerin in KMU tätig
- Tätig als Interim Managerin und Projektleiterin für verschiedene Unternehmen in den Bereichen Marketing, Kommunikation und Unternehmensführung
- Dozentin, Seminarleiterin und Fachverantwortliche in der Erwachsenenbildung / Weiterbildung

Weitere Informationen finden Sie unter www.voxmarketing.ch

Tagesprogramm:

- 08.00 Eintreffen der Teilnehmerinnen
- 09.30 Begrüssung und kurze Vorstellungsrunde
- 09.45 Was heisst professionell akquirieren, wo liegen die Stolpersteine und was braucht es für Vorbereitungen?
- 10.45 Pause
- 11.15 Welche Akquisemethoden gibt es und welche eignen sich für welches Business?
- 12.00 Mittagspause
- 13.00 Der Elevator Pitch und wieso es ihn braucht. Erarbeiten eines eigenen Elevator Pitches.
- 14.00 Teil 1: Was ist Inbound Marketing und wie nutzt man dieses Instrument zur effektiven Lead-Generierung? Inklusive Workshop zum Erarbeiten eigener Ideen.
- 15.00 Pause
- 15.30 Teil 2: Was ist Inbound Marketing und wie nutzt man dieses Instrument zur effektiven Lead-Generierung? Inklusive Workshop zum Erarbeiten eigener Ideen.
- 16.30 Mein Akquiseplan / Plenumsdiskussion
- 17.15 Fragerunde
- 17.45 Ende und Verabschiedung

Anmeldungs- und Annullationsbedingungen:

Definitive Anmeldung gilt mit Zahlungseingang der Seminargebühr. Eine Abmeldung bis zu 14 Tage im Voraus ist kostenfrei. Bei Abmeldungen bis zu einer Woche vorher wird die Hälfte der Seminargebühr erhoben, bei kurzfristigeren Abmeldungen und bei Nichterscheinen die volle Seminargebühr. Im Verhinderungsfall kann eine Ersatzperson geschickt werden. Anmeldeschluss ist jeweils 3 Wochen vor der Veranstaltung.

Sie können sich direkt auf der Seite www.femalebusinessseminars.ch anmelden. Die Zahlung erfolgt via Banküberweisung oder Rechnung.

Wir freuen uns auf einen spannenden und inspirierenden Tag mit Ihnen!

Gabriela Frei Gees
Seminarleiterin

Dr. Karin Jeker Weber
Gründerin und Veranstalterin FBS